Динамика аптечного рынка январь—август 2021/ январь—август 2020

По данным AlphaRM









ФАС РАЗРАБОТАЛА ПОРЯДОК ПРИНУДИТЕЛЬНОГО ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА ЛЕКАРСТВ ДЛЯ ЭКСПОРТА (CTP. 2) • АПТЕКИ ВНОВЬ ПОПРОСИЛИ О ПЕРЕНОСЕ МАРКИРОВКИ, ПРОГНОЗИРУЯ ЕЩЕ ОДИН МАССОВЫЙ СБОЙ (CTP. 3) • ПОТРЕБИТЕЛЬ ОТСУДИЛ У АПТЕКИ ТРОЙНУЮ СТОИМОСТЬ ЛЕКАРСТВА ИЗ-ЗА ОТКАЗА ПОДЕЛИТЬ УПАКОВКУ (CTP. 8) • MSD ПРАКТИЧЕСКИ ЗАВЕРШИЛА ИСПЫТАНИЯ ПЕРВОГО ПЕРОРАЛЬНОГО ПРЕПАРАТА ОТ COVID-19 В США. (CTP. 21)

Доля конкурентных торгов едва достигает 30% от общего количества конкурсных процедур

Без всяких лишних



Правило «третьего лишнего» на госторгах по закупке лекарств существует уже несколько лет, сейчас готовится новое ограничение — «второй лишний», которое даст преимущества отечественным препаратам, изготовленным из российских фармсубстанций. «ФВ» совместно с компанией «Курсор» решили узнать, какова конкуренция на торгах, и проанализировали аукционы по закупке лекарств в январе—августе 2021 года. В поле нашего зрения попали около 208 тыс. конкурсов, из них 70% прошли с участием одного поставщика, остальные 30% — с двумя и более участниками. Но по сути торги разделены на два вида: с одним участником и двумя. Доля конкурсов с тремя и четырьмя заявками — это, скорее, статистическая погрешность: 0,7 и 0,4% соответственно.

ПРОДОЛЖЕНИЕ НА СТР. 4 →



Фармацевичический ВЕСТНИК

АНАЛИТИКА // Госзакупки

←ПРОДОЛЖЕНИЕ. НАЧАЛО НА СТР. 1

ТЕКСТ: Елена Калиновская

КАКОЙ ВЕС КОНКУРЕНЦИИ

Торги — основной способ для закупки лекарств. Предполагается, что благодаря конкуренции между несколькими участниками снижается цена. «ФВ» и компания «Курсор» проанализировали около 208 тыс. торгов, прошедших за восемь месяцев 2021 года. В среднем разница между начальной ценой и ценой победителя составила всего 3%. Торгов объявлено на сумму 502,4 млрд руб., а в ценах победителя это 485,9 млрд руб.

Скорее всего, это связано с тем, что большая часть закупочных процедур вовсе не конкурентные, так как на аукцион подается всего одна заявка (рис. 1). В денежном выражении таких конкурсов проведено на 421,1 млрд руб. из 485,9 млрд руб. в ценах победителей. То есть их доля — 86,7%. Настоящие конкурентные торги скромнее: доля с двумя участниками — 11,8% (57,5 млрд руб. в ценах победителей), с тремя — 0,2% (1,1 млрд руб.), с четырьмя — 0,1% (0,6 млрд руб.).

Наибольшее снижение цены наблюдается там, где больше конкуренция (рис. 2). Даже наличие двух заявок уже делает экономию существенной — среднее снижение на 19%. Но наибольший вес имеют все же торги с одним участником, отсюда и скромное снижение по всем торгам — в среднем на 3%. Можно было бы предположить, что количество участников может зависеть от начальной цены контракта: небольшие дистрибьюторы могут не пойти на крупные контракты. Но кардинального различия в размере средней начальной цены между торгами с одной заявкой и несколькими нет. Впрочем, это всего лишь усредненный показатель.

ГДЕ БОЛЬШЕ ВСЕГО КОНКУРЕНЦИИ

Чаще всего конкурентные торги проходят на Урале. Во всяком случае Свердловская и Челябинская области вошли в два рейтинга регионов по количеству торгов с тремя и четырьмя участниками (рис. 3—4).

В так называемый супер-рейтинг попала и Москва, где проходит слишком много торгов по сравнению с другими регионами. Однако мы решили оставить столицу в рейтинге. В итоге конкурентные торги с тремя и четырьмя участниками не играют большой роли ни в одном регионе. Если посмотреть на карту (стр.18—19), то ни в одном регионе доля торгов с двумя и более участниками не превышает 48%. У победителя обоих рейтингов Свердловской области (рис. 3—4) доля торгов с одним участником 66%, с несколькими — 34%.

Впрочем, Свердловская и Челябинская области попали в число регионов, где снижение начальной цены контракта было 10% и больше, следовательно, несмотря на преобладание здесь аукционов с одним участником, в целом местная конкуренция более ощутима.

ГДЕ МЕНЬШЕ ВСЕГО КОНКУРЕНЦИИ

И по количеству процедур с одним участником, и по объему таких торгов в рублях первое место занимает Москва. В январе—августе 2021 года здесь

КОМУ ВЕЗЕТ С РАЗНООБРАЗИЕМ

Наибольшее количество участников чаще всего привлекают торги отдельных медучреждений. Например, в первой десятке по количеству торгов с четырьмя участниками сразу четыре городские больницы из Магнитогорска, а также из Улан-Удэ, Уфы, Екатеринбурга и Благовещенска. Аналогичная ситуация с торгами с тремя заявками, в первой десятке — больницы из Челябинска, Тюменской области, Улан-Удэ и других территорий. Есть здесь также крупные региональные

гов с одной заявкой на сумму 2,1 млрд руб.

На верхних строчках списка госзказчиков, где подана одна заявка, в основном крупные региональные структуры, которые обеспечивают несколько медучреждений. Только на 15-м месте расположилась отдельная больница с единственным поставщиком — ФГБУ «НМИЦ им. В.А. Алмазова». У центра за восемь месяцев было чуть больше 500 торгов с одним участником на сумму 660 млн руб.

КОНКУРС ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ

Основные победители торгов с одной заявкой — крупные поставщики. По количеству выигранных торгов, где они были единственным участником, на первом месте «Р-Фарм», компания участвовала более чем в 10 тыс. таких аукционов. На втором месте «Ланцет» с почти 5 тыс. процедур, на третьем — ООО «Альбатрос» с чуть более 4 тыс.

Практически кардинально меняется расклад, если выстроить поставщиков по сумме выигранных торгов. На первом месте «Р-Фарм» с суммой почти 57 млрд руб., на втором — «Фармстандарт» (около 48 млрд руб.), на третьем — АО «ГлаксоСмитКляйн Трейдинг» (чуть больше 19 млрд руб.). Последний поставщик занял третье место, выиграв только восемь торгов с одной заявкой. Но вхождение в тройку лидеров компании обеспечил только один контракт трехлетние поставки долутегравира от ВИЧ на сумму 18,6 млрд руб. При этом стоимость препарата в контракте ниже на 37% по сравнению с зарегистрированной ценой в Перечне ЖНВЛП. Группа GSK владеет патентом на препарат, срок которого не истек, поэтому других производителей лекарства нет.

Компания «Альбатрос» также является активным участником конкурентных торгов. Она стала победителем в 68 аукционах, где было четыре заявки, и 110 торгов с тремя заявками. Компания «Р-Фарм» предложила лучшую цену на 18 торгах с четырьмя участниками и на 40 аукционах с тремя заявками.

СУПЕР-РЕЙТИНГ. РЕГИОНЫ С НАИБОЛЬШИМ КОЛИЧЕСТВОМ ТОРГОВ С ТРЕМЯ И ЧЕТЫРЬМЯ УЧАСТНИКАМИ*:

СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ АМУРСКАЯ ОБЛАСТЬ РЕСПУБЛИКА КРЫМ РЕСПУБЛИКА САХА (ЯКУТИЯ) РЕСПУБЛИКА БУРЯТИЯ МОСКВА

*РЕГИОН ПОПАЛ В ОБА РЕЙТИНГА КОНКУРЕНТНЫХ ТОРГОВ.

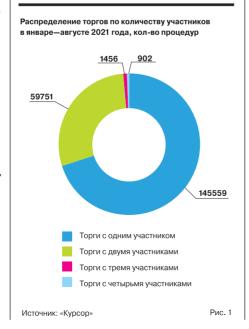
прошло больше 15 тыс. закупок с одним участником на сумму около 166 млрд руб. На этот раз столицу пришлось вынести за скобки (рис. 5), так как ее объемы не позволяют наглядно представить ситуацию в других регионах.

Чтобы соблюсти формальность, мы оставили в рейтинге 10 регионов, благодаря этому в график попала уже упомянутая Свердловская область. Почти 3 тыс. торгов из 4,5 тыс. в регионе прошли с участием одного претендента на заключение контракта. Такова типичная картина для регионов России.

структуры, которые делают централизованные закупки для нескольких организаций, например, ГУП «Таттехмедфарм», «Крым-Фармация».

Чаще всего одна заявка подается на торги, объявленные Агентством по закупкам Департамента здравоохранения г. Москвы: более 4,6 тыс. процедур на 19,1 млрд руб. На втором месте другое столичное учреждение — Дирекция по координации деятельности медорганизаций депздрава: более 2 тыс. конкурсов на 470 млн руб. Тройку лидеров замыкает «Новосибоблфарм», у которого чуть меньше 2 тыс.тор-

Источник: «Курсор»



 Динамика начальной цены и ее снижения на торгах с разным количеством участников в январе—августе 2021 года

 Четыре участника
 -44

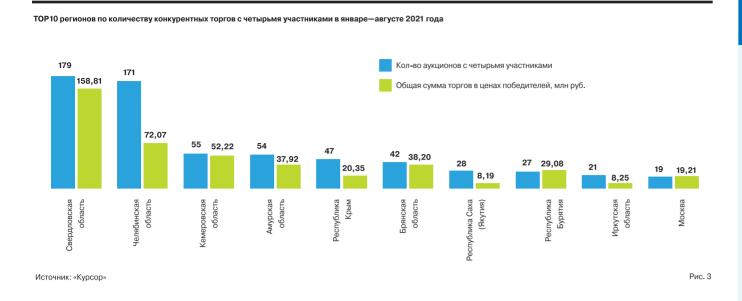
 Три участника
 1

 Два участника
 1,2

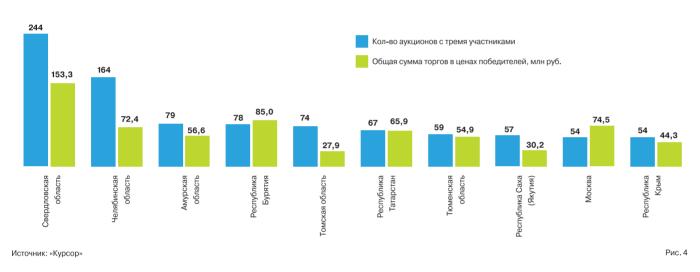
 Один участник
 3

 Среднее снижение начальной цены, %
 Средняя начальная цена, млн руб.

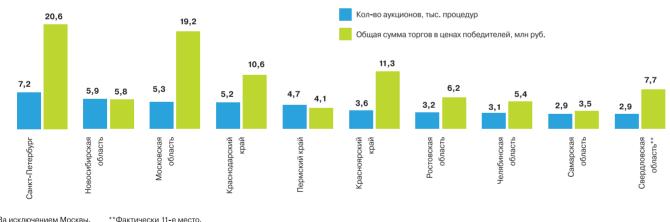
Госзакупки // АНАЛИТИКА







Регионы с наибольшим количеством торгов с одним участником в январе—августе 2021 года*



*За исключением Москвы

Источник: «Курсор»

Рис. 5

ФЕДЕРАЛЬНЫЕ новости

комитет госдумы по охране здоровья ПОДДЕРЖАЛ проект бюджета НА 2022—2024 ГОДЫ

Комитет Госдумы по охране здоровья проголосовал за принятие нижней палатой в первом чтении проекта федерального бюджета на 2022 год и плановый период 2023— 2024 годы.

В заключении комитета указано, что проект бюджета предусматривает «существенный рост совокупных государственных расходов на развитие здравоохранения с 3805 млрд руб. в 2019 году до 5656 млрд руб., почти в 1,5 раза в абсолютном выражении». При этом, отмечают в комитете, в законопроекте пока не отражены вопросы финансового обеспечения инициатив «Санитарный щит страны — безопасность для здоровья (предупреждение, выявление, реагирование)», а также «Медицинская наука для человека». Обе инициативы включены в перечень проектов социально-экономического развития России до 2030 года.

Кроме того, в проекте бюджета не отражен вопрос поэтапного внедрения отраслевой системы оплаты труда медработников. Документ не предусматривает никаких источников финансирования проекта «Развитие производства медицинских изделий», что, по мнению комитета, не соотносится с целью госпрограммы по увеличению объемов производства отечественных лекарств и медицинских изделий в денежном выражении в два раза к 2030 году по сравнению с 2021 годом.

«Комитет считает важным получить дополнительную информацию о расходах федерального бюджета на лекарственное обеспечение в разрезе конкретных мероприятий», — отмечается в заключении.

Согласно проекту, в следующие два года бюджет будет профицитным. Доходы в 2022 году составят 25,02 трлн руб.; в 2023 году — 25,54 трлн руб.; в 2024 году — 25,83 трлн руб. Расходы в 2022 году запланированы на уровне 23,69 трлн руб.; в 2023 году — 25,24 трлн руб.; в 2024 году — 26,35 трлн руб.

Sold out!

Спонсорство в осеннем сезоне 2021 г. закрыто на 100%!

Планируйте свою активность на весну и осень 2022 г.





Медицинское шоу **ПРО ЗДОРОВЬЕ** (ЦА: Ж 25-59)



5 миллионов зрителей в неделю

*«Про здоровье», «О самом главном», «Жить здорово!»

КОНТАКТЫ: ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ПРОДЮСЕР – ОКСАНА УФИМЦЕВА, 8 (926) 567 63 04, **0.UFIMTSEVA@TV003.RU**; АССИСТЕНТ – ЮЛИЯ АБАШКИНА, 8 (916) 503 86 94, **Y.ABASHKINA@TV003.RU**

